



利用EuroGlobe来发展您的电池业务

电池通常是看不见的，但它却存在于社会的每一角落。市场上所提供的电池接连不断的发展着，根据电池的用途，始终有各种优势的电池以新的技术问世。由于产地不同以及买方要求的质量不同，价格也上下不一。在既没有知识和指南的情况下，公司的购进负责需花掉无数时间和艰难的工作寻找正是自己所需电池的厂商。况且同一厂商也不一定能够生产出满足买方所有需要的电池。

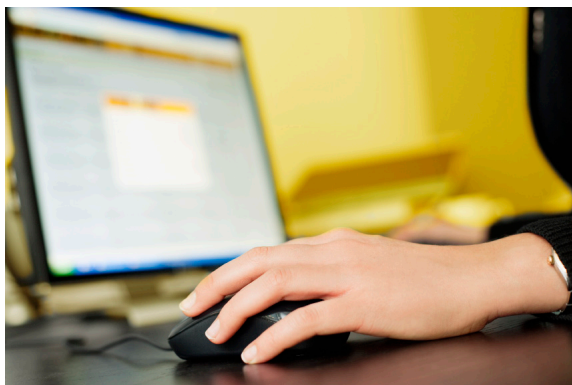
随着电池的更多使用范畴的发展，加之对电池的要求也越来越特殊以及市场也发展得越来越自由，这给EuroGlobe在电池行业提供了特殊的位置。

EuroGlobe为一家欧洲公司，总部设在卢森堡，行政和技术支持部门在瑞典。EuroGlobe是一个电池网络将全球范围内的电池厂商和买方连结在一起，其运作如同业内一个购进平台和指南中心。EuroGlobe是为购买商在完全按照其对价格、款式和质量方面期望找到匹配的生产商的能手。

并非所有的买方均可加盟EuroGlobe，其要求是单次购买不得少于一整集装箱，每年多次。买方通常来说是电池分销商，OEM用户或者是为补充自己现有产品系列的电池厂商。我们也欢迎其他任何感兴趣人士。厂商其多则是千姿百态。EuroGlobe既汇集了世界领先的电池厂商也包含那些产品系列窄小的小型电池厂商。从而，即使买方有非常特殊的要求也能很简便地寻找到适合的电池。

EuroGlobe分为两个部分：Business Connector和Research。Business Connector完全借助于网络由两种服务内容组成：Webtool和Spotmarket。Webtool是购进工具，在此汇集了所有加盟厂商的产品系列，价格也收集在同一地方。这对您作为买方来说，您尽可去找完全适合于您的电池款式并在此订购您需要的电池。Spotmarket是一个为电池买方和厂商介绍一些现货产品的剩余市场，比如说对一些新款产品和过剩产品。

Business Connector



EuroGlobe自身是没有任何电池库存或分销方式的。在供货和帐务方面，所有的买方和厂方均有着直接的关系。而EuroGlobe是将不同的合作方连结在一起的工具。

研究部门立足于EuroGlobe长久的经验和EuroGlobe在电池行业具有的庞大的网络。服务项目包括选择合作伙伴、电池性能、物流和厂方的不同优势等方面。

Research



成为EuroGlobe的会员公司是免费的。本机构的运营费用依靠对完结生意的收费。为了这一经济活动能够正常运作，需要买方和厂商间的极大信任和公开。对能够加盟本网络并且使用其服务，在社会责任、保密性和商务道德方面是需买方和厂商符合一些要求的。做为EuroGlobe的客户，重要的是要了解EuroGlobe的宗旨永远不是毁坏现有的客户关系，而仅是对新市场的扩展。